

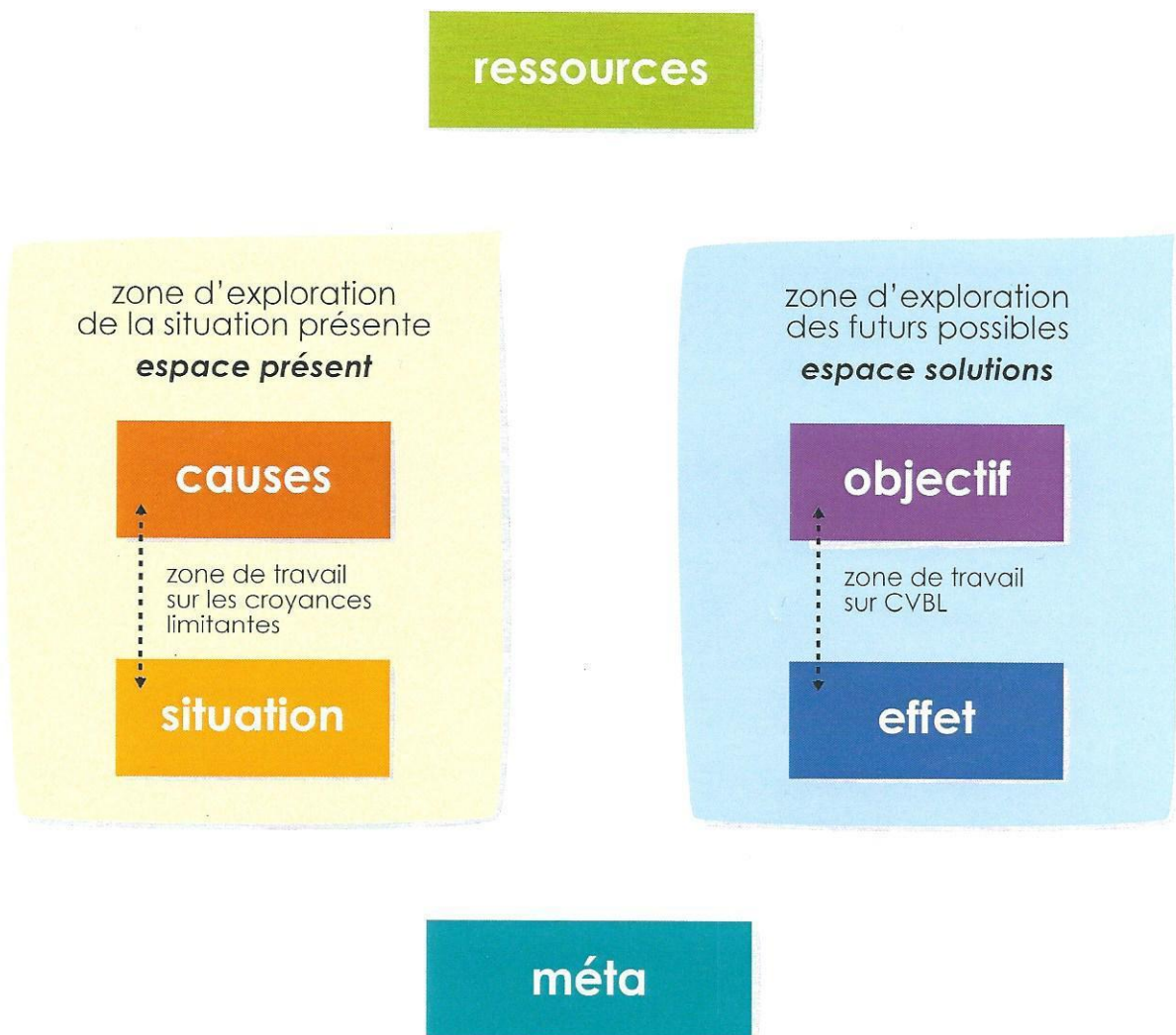
1. Le SCORE

1.1. Objectif

Clarifier une demande par une exploration systémique

Passer d'un espace problème à un espace solution

Outil de construction mentale



1.2. Méthodologie

Le coach va permettre à son client d'avoir une idée extrêmement précise de la situation, de prendre conscience des freins et des ressources, de passer d'un "je ne veux plus" à un "je veux".

Le questionnement du coach éclaire le raisonnement du client et lui permet d'organiser et de "ranger" sa pensée.

Utilisation des ancrages spatiaux et des modèles de questionnement "associé" et "dissocié".

